

TE KOOP



Leemptstraat 1 a2 Nijmegen

Vraagprijs € 317.500 k.k.

Level2 Makelaars
Arksteestraat 13
6511 MX Nijmegen

024-204 20 20
level2makelaars.nl
info@level2makelaars.nl





"Kom binnenkijken!"



> Kenmerken

Woonoppervlakte
72 m²

Perceeloppervlakte
0 m²

Inhoud
258 m³

Bouwjaar
1899

> Omschrijving

In één van de gezelligste straten van Nijmegen, in de geliefde woonwijk Bottendaal, gelegen volledig gerenoveerd en sfeervol drie-kamer appartement. Deze lichte woning ligt op de tweede woonlaag.

Bottendaal heeft haar populariteit te danken aan de veelzijdige faciliteiten die allemaal binnen handbereik liggen. In de wijk zijn diverse cafeetjes, restaurants en winkels te vinden. Ook het stadscentrum en het centrale station van Nijmegen zijn op loopafstand te bereiken. De wijk staat bekend om haar karakteristieke huizen in combinatie met het groen. Kortom, een unieke woning met een tal van mogelijkheden en dit alles gelegen op een goede locatie.

Indeling

Begane grond: portiekje met gemeenschappelijke entree (voor twee appartementen).

Eerste verdieping: overloop, entree met meterkast en trapopgang.

Tweede verdieping: lichte woonkamer met mooie raampartijen en leuk uitzicht over de omgeving. Open keuken met moderne inrichting.

Twee slaapkamers en een moderne doucheruimte voorzien inloopdouche en wastafelmeubel. Separaat toilet met fonteintje.

Algemeen

+ bouwjaar 1899 echter in 2022/2023 getransformeerd (en volledig gerenoveerd) naar appartementen

+ woonoppervlakte ca. 72 m²

+ inhoud ca. 258 m³

+ moderne keuken voorzien van keramische kookplaat, afzuigschouw, afwasmachine, combi-magnetron, koel-vrieskast, spoelbak en was-droogcombinatie.

+ volledig geïsoleerd

+ bijdrage VvE € 122,- per maand

+ actieve VvE, professioneel beheerd (wordt momenteel opgericht).

+ monumentale status: het appartement maakt onderdeel uit van Stadsbeeldobject 19de-eeuwse stadsuitleg



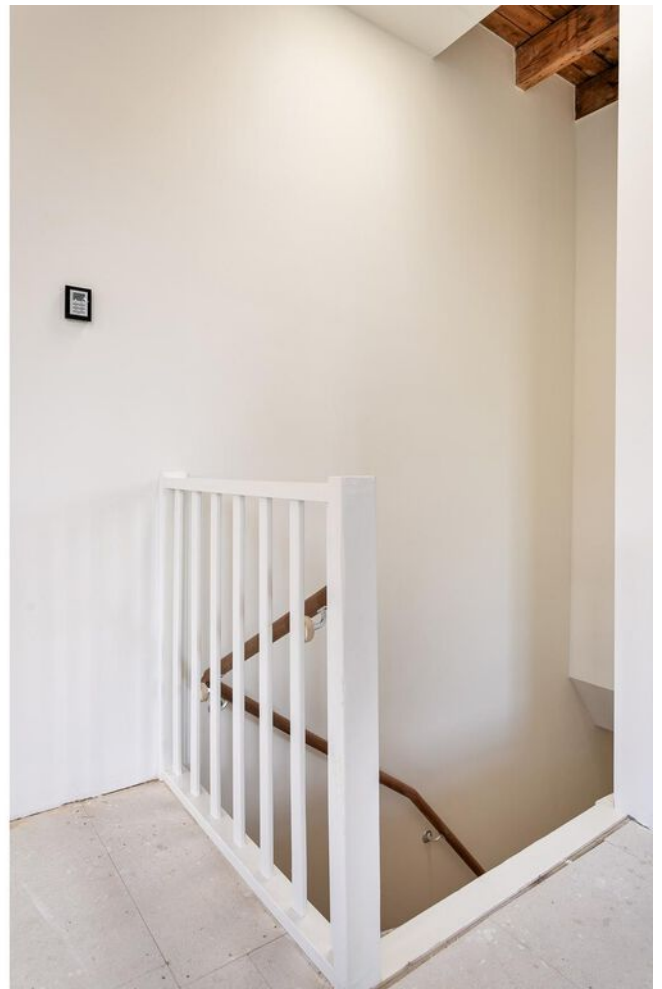


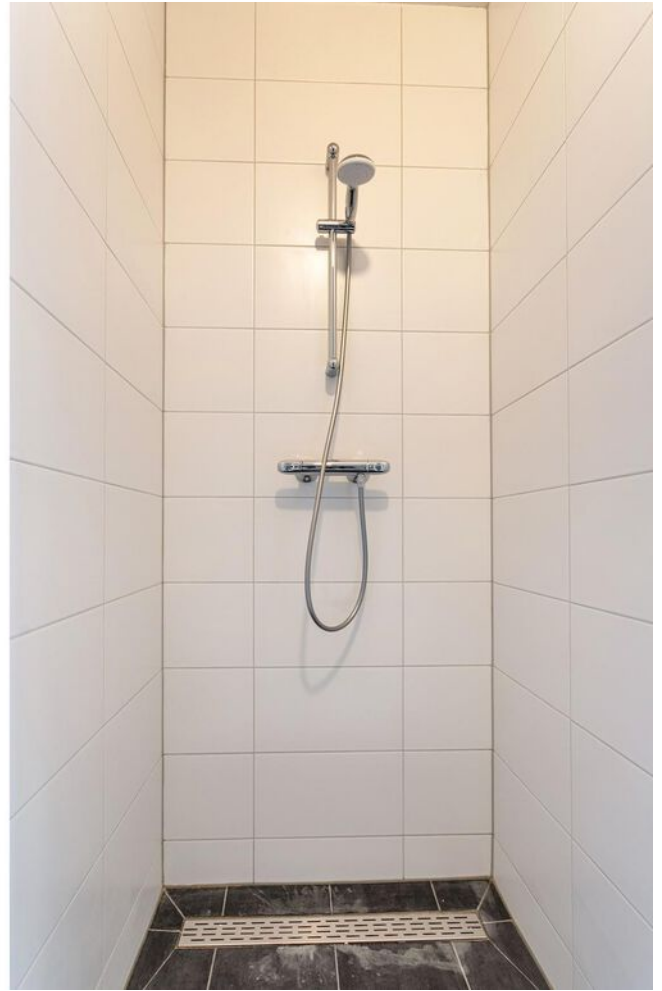
Algemeen

+ projectnotaris van toepassing: Hoge van Gerven notarissen te Nijmegen. Het is niet mogelijk de eigendomsoverdracht bij een andere notaris te regelen.











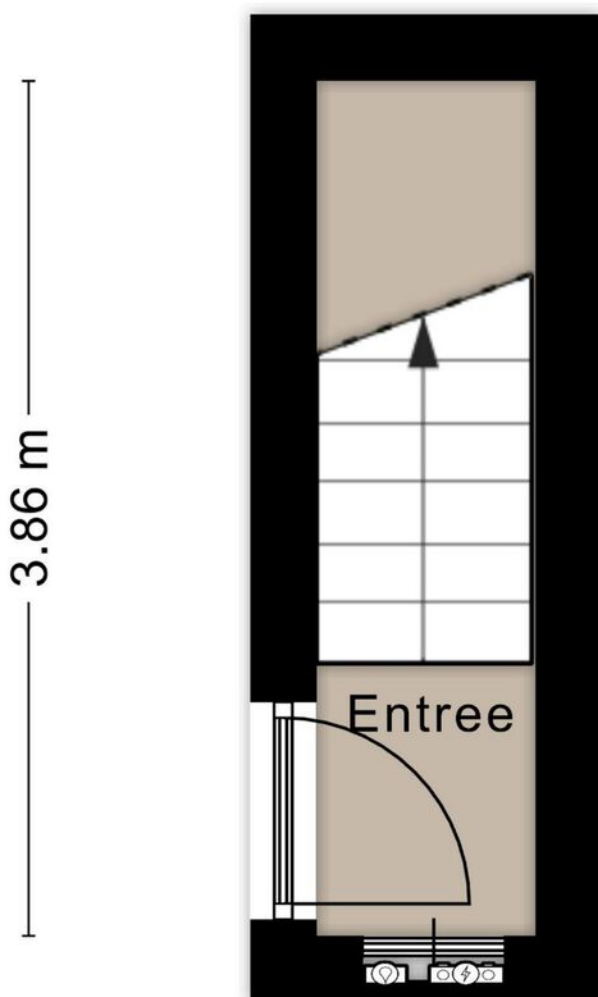






> Plattegrond

± 0.99 m ±

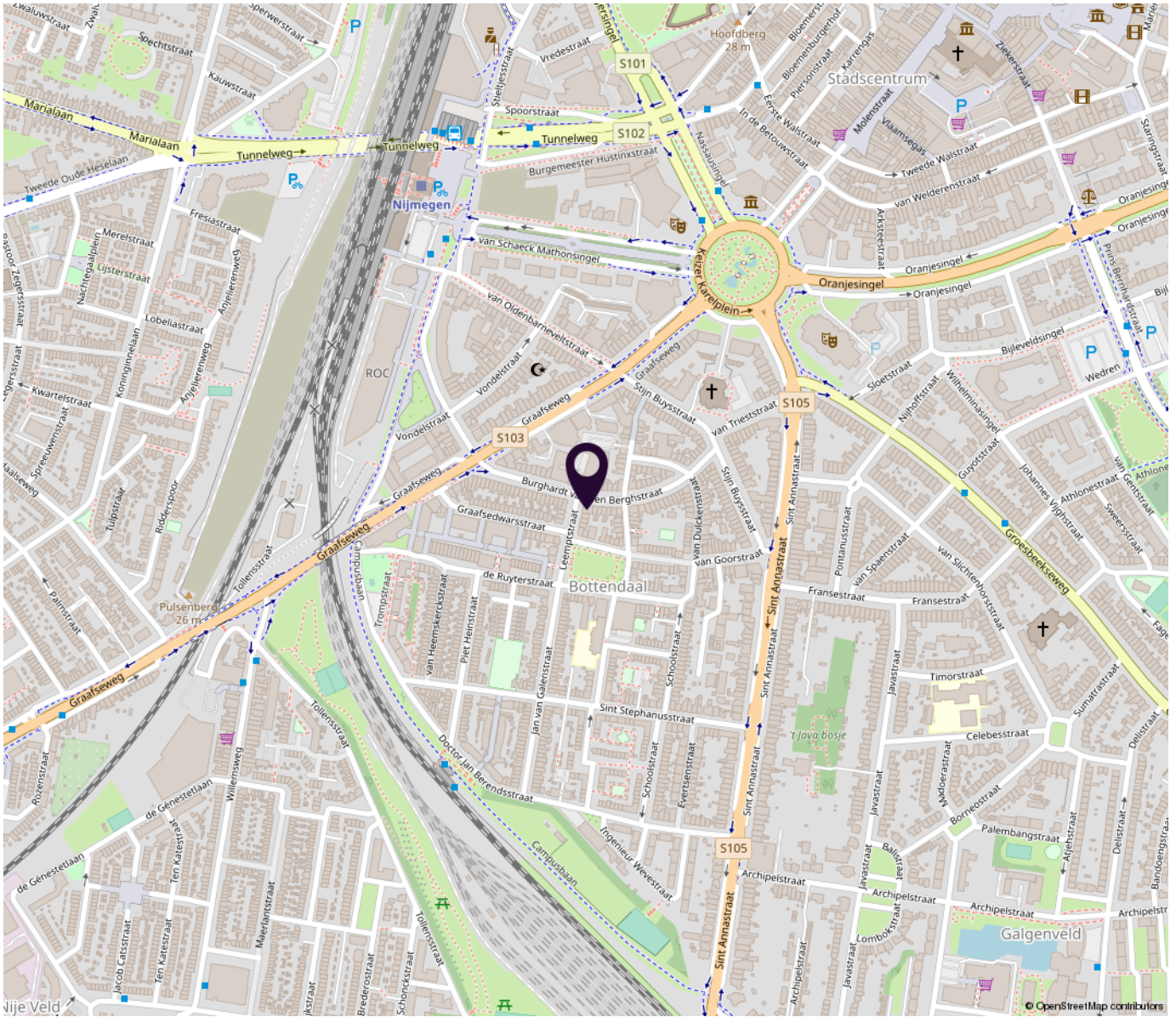


Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

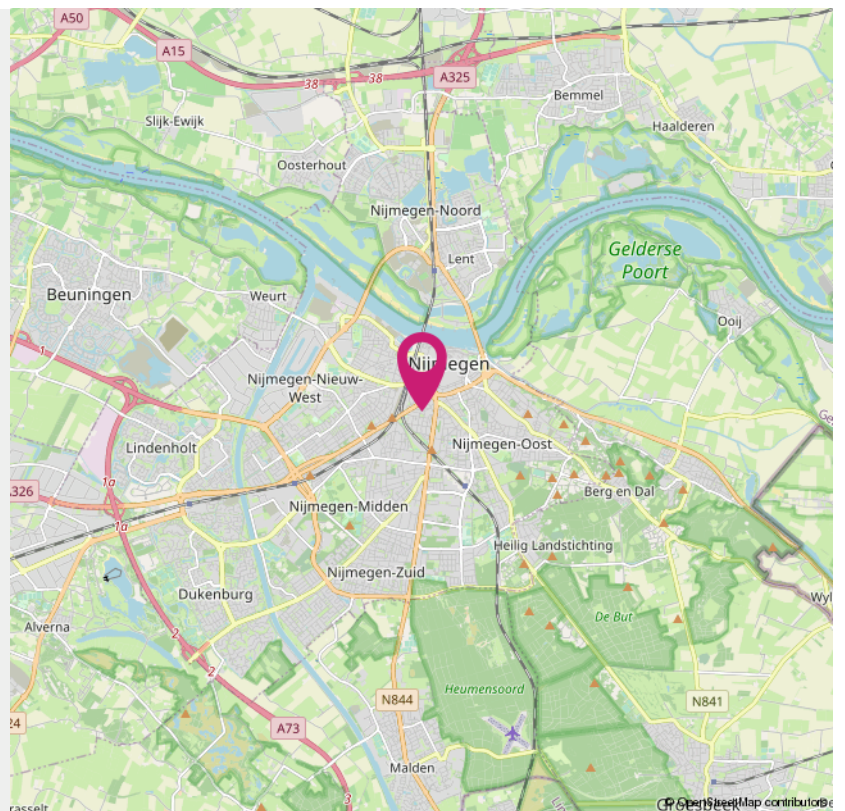
> Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl



**"Woon jij
binnenkort op
deze locatie?"**



> Veel gestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling? Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op je bod door: a. Een tegenbod te doen. b. Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken

2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt? Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen? Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen? Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen je bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk je eerdere bod.

5. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen? Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bieders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

6. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng? Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de NVM-makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar u een toezegging, dan dient hij die na te komen.

7. Hoe komt de koop tot stand? Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken,

dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand.

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

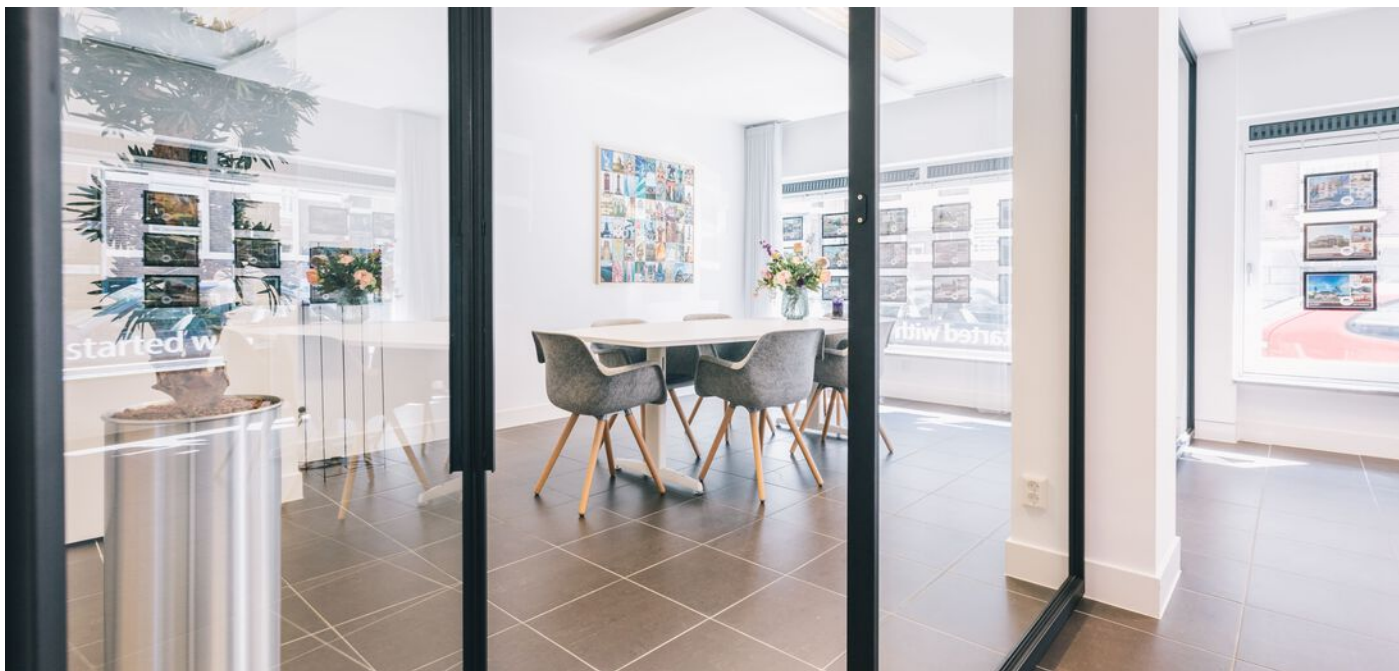
- a. Financieringsvoorbehoud.
- b. Geen huisvestingsvergunning.
- c. Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
- d. Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
- e. NVM No-Risk clause.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

8. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in? De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgave van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

9. Heeft mijn woning een energielabel nodig? Vanaf 2008 is een energielabel verplicht bij de verkoop en verhuur van een woning, op enkele uitzonderingen na. Het energielabel voor woningen geeft met klassen en kleuren een indicatie hoe energiezuinig een woning is. Vanaf 1 januari 2015 wordt er toegezien op de naleving van het hebben van o.a. een energielabel bij de eigendomsoverdracht.

Bij het leveren van een woning zonder een definitief energielabel kan door de Inspectie Leefomgeving en Transport (ILT) een sanctie aan de verkoper worden opgelegd. Dat kan gaan om een boete van maximaal € 405,- of om een last onder dwangsom met de verplichting om alsnog een label aan te vragen. Deze wettelijke verplichting is niet uit te sluiten in een koopovereenkomst. Meer informatie kunt u vinden op de website van de rijksoverheid www.rijksoverheid.nl



> Overige informatie

De koopovereenkomst wordt door de verkopende makelaar opgemaakt conform het model van de NVM (Nederlandse Vereniging van Makelaars).

Baten, lasten en verschuldigde canons. Alle baten, lasten en verschuldigde canons komen voor rekening van kopende partij vanaf de datum van notarieel transport. De lopende baten, lasten (met uitzondering van de onroerende - zaakbelasting wegens het feitelijk gebruik) zullen tussen partijen naar rato worden verrekend.

Om er zeker van te zijn dat de koper zijn verplichtingen nakomt wordt uiterlijk binnen 4 weken, na mondelinge overeenstemming, een waarborgsom gestort bij de notaris. Dit is een bedrag ter grootte van 10% van de koopsom. In plaats van de waarborgsom kan de koper ook een schriftelijke bankgarantie afgeven, mits deze bankgarantie onvoorwaardelijk is afgegeven door een in Nederland gevestigde bankinstelling.

De kosten koper zijn de kosten die de koper voor de overdracht van de woning dient te betalen. Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

Onder de kosten koper vallen de volgende kosten: overdrachtsbelasting, notariskosten voor de opmaak van de akte van levering en kadasterkosten voor inschrijving akte van levering (koopakte).

Naast deze kosten dient u, als koper, ook rekening te houden met: notariskosten voor de opmaak van de hypotheekakte en kadasterkosten voor inschrijving hypotheekakte.



> Vragen?

Neem vooral contact met ons op!

TEL. 024-204 20 20
level2makelaars.nl
info@level2makelaars.nl

INTERESSE

in deze woning?



Neem gerust contact met ons op!

We helpen je graag verder.

Level2 Makelaars
Arksteestraat 13
6511 MX Nijmegen

024-204 20 20
level2makelaars.nl
info@level2makelaars.nl

